



Die Firmengruppe Schütz Dental steht für innovative Zahnmedizin und den Complete Digital Workflow in der Zahntechnik. Wir sind weltweit marktführend in Herstellung und Vertrieb von dentaler CAD/CAM-Technologie, Implantaten und High-Tech-Chemie. Und das hat seinen Grund: Es ist die Leistung unserer gut 100 engagierten Mitarbeiter, durch die wir überzeugen, egal ob es um die hohe Qualität unserer Produkte oder um unseren Service geht.

Zum Aufbau unseres Vertriebsteams suchen wir Sie als



für den Vertrieb hochwertiger Hightech- und Markenprodukte im zahntechnischen und zahnmedizinischen Bereich für den Großraum Hamburg / Kiel / Schwerin / Rostock (PLZ-Gebiete: 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24 und 25).

Sie sind für die Betreuung unserer bestehenden Kunden (vorwiegend Dental-Labore) und für die Neukundenakquisition in Ihrem zugeteilten Vertriebsgebiet zuständig. Durch die Bildung und das Bedienen von Netzwerken sorgen Sie für eine positive Bewegung im Markt.

### Ihr Profil:

- **Verkäuferpersönlichkeit (m/w)** idealerweise mit Erfahrung im Dentalbereich oder
- **Zahntechniker (m/w)** idealerweise mit erster Vertriebserfahrung
- Verkäuferische und soziale Kompetenz sowie technisches Verständnis und hohes Engagement
- Erfahrung im Erklären komplizierter Zusammenhänge
- Präsentationsstärke sowie kaufmännisches Geschick
- Begeisterungs- und Motivationsfähigkeit
- Spaß am Umgang mit Menschen
- Sicheres Auftreten und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Eigenständige Arbeitsweise und der gewisse „Biss“ auch in schwierigen Situationen
- Zielstrebigkeit, Belastbarkeit und Freude an neuen Herausforderungen

### Wir bieten Ihnen:

... einen krisensicheren Arbeitsplatz in der Boom-Branche Medizintechnik, eine spannende, anspruchsvolle Tätigkeit mit Gestaltungs- und Handlungsspielraum in einem dynamischen Unternehmen. Sie selbst teilen sich den Tag ein, bleiben am Puls der Zeit und erhalten immer die aktuellsten Informationen zu modernen, innovativen Technologien. Schon bald schätzen Sie unser teamorientiertes Betriebsklima und die Sicherheit, dass Ihre Leistung adäquat honoriert wird. Neben einer Ihrer Position entsprechenden Grundvergütung erhalten Sie zusätzlich leistungsbezogene Provisionen / Prämien. Ein Firmenwagen ist selbstverständlich.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an Herrn Hartmut Achenbach, der Ihnen vorab gerne für Fragen zur Verfügung steht!

**Schütz Dental GmbH • Dieselstr. 5-6 • 61191 Rosbach / Germany**

Tel.: +49 (0) 6003 814 550 • Fax: +49 (0) 6003 814 908  
www.schuetz-dental.de • bewerbung@schuetz-dental.de

